



DIADOS  
*namorados*  
petite jolie



**petite jolie**

# O AMOR ESTÁ EM TODO O LUGAR:

NOS SORRISOS, NOS ABRAÇOS,  
NOS OLHARES, NAS LEMBRANÇAS.

Presentear alguém que a gente ama é  
a forma que encontramos para falar  
**"eu te amo"** sem precisar dizer nada.

**Nesse material você vai encontrar  
dicas e sugestões de produtos para  
ofertar aos seus clientes no  
Dia dos Namorados**

Produtos até  
**R\$ 39,99**



Produtos até  
**R\$ 69,99**



Opção única que já é o kit  
pronto para o presente!

*Chinelo + vasinho! Também é uma  
ótima para quem já é fã da Petite Jolie.  
Item de desejo, colecionável!*



Produtos até  
**R\$ 99,99**



Produtos até  
**R\$ 159,99**

**Bota + meia estilosa**



**R\$ 129,98**



**R\$ 159,98**

**Para quem ama um  
salto, mas está em um  
momento home office:  
Dupla de sandália +  
chinelo!**



**R\$ 149,89**

**Para quem é SUPER prática: tamancos,  
fácil de tirar e colocar, e pochete!**



**R\$ 119,99**

**O presente para os criativos: já vem com  
história! É para entregar e mostrar as duas  
forma de uso – com cadarços diferentes!**

# Produtos até **R\$ 199,99**

**Combinadinho de cor,  
para não errar!**



**R\$ 199,98**



**R\$ 199,98**



**R\$ 189,98**



**Combinadinho de cor,  
para não errar!**



**R\$ 199,98**

**Bolsa + carteira**  
**Mostra cuidado na escolha, extendendo a  
ocasião de uso e facilitando a vida da cliente.**



**R\$ 179,98**

**Para as mais urbanas, despojadas  
Combinação da bolsa tour com alça larga + tênis**

# Produtos de **R\$ 229,99 a R\$ 309,99**



**Bem trendy:  
animal print +  
pochete**



**Combinadinho  
de cor, para  
não errar!**



**O look completo!**



# DIA DOS NAMORADOS: MAIS DICAS!

- **Solucionar o problema do cliente por completo! Ofereça uma embalagem de presente e um cartão especial!**
- **Para aqueles casais que estão longe, ofereça serviço de entrega, com cartão e mensagem personalizada!**
- **Dê um mimo nessa compra: pode ser algo pequeno, um docinho, como um bombom!**
- **Outra ideia é ter opções de produtos diferentes do seu mix para agregar a esse kit, como venda adicional: uma caixa de bombons, caderninhos de anotação, sachês de cheirinho para armário/casa...**  
**Já pensou em abrir um pacote de presente bem cheiroso?**
- **Ou ainda, crie uma promoção de “compre e ganhe”: se o cliente comprou 1 bolsa, ganha um chaveiro.**



- **Feche parcerias com outros negócios locais: comprando o presente aqui, o cliente ganha um desconto para o jantar em algum restaurante próximo. Assim você já sugere e entrega o pacote do produto + serviço.**
- **Envie e mostre as sugestões de kits: às vezes agregar um chaveiro, uma meia, uma carteira, já deixa o presente muito mais atrativo e pode ser um adicional pequeno de preço.**
- **Monte kits que “façam sentido”: onde um produto complementa o outro, por exemplo: bota + meia, bolsa + lenço.**
- **Divulgue os presentes por faixas de preço: até R\$49,90, até R\$99,90, até R\$129,90.**



- **Ofereça mais serviços ao cliente: uma consultoria de escolha, por exemplo. converse com ele, entenda o perfil da sua namorada/o, ofereça produtos que combinem com o perfil.**
- **Mostre fotos de referência dos produtos sendo utilizados. Com que tipo de look esses produtos seriam utilizados? Essas referências visuais podem fazer o namorado/a identificar mais rápido o produto que combina melhor com seu parceiro.**
- **Fale de troca apenas se seu cliente perguntar. Nesse momento você não quer gerar mais insegurança nele. Aposte com ele e ajude-o a encontrar o presente perfeito!**
- **Faça seu trabalho de pós vendas: registre o cadastro dessa compra e entre em contato depois da entrega para saber como foi a entrega do presente, se a namorada gostou! Construa diálogo com os seus clientes.**



DIADOS  
*namorados*  
petite jolie